

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

- Wertschätzende Unternehmenskultur mit Fokus auf Zusammenarbeit und Teamgeist
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Modern ausgestattete und ansprechend gestaltete Büroräumlichkeiten
- Nutzung eines firmeninternen Fitnessbereichs
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamevents
- Vielfältige Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Gute Rahmenbedingungen für langfristige Zusammenarbeit
- Geregelter Arbeitszeiten: Montag bis Donnerstag von 07:45 bis 16:30 Uhr, Freitag von 07:30 bis 12:30 Uhr
- Attraktives und leistungsbezogenes Gehalt (KV-Minimum auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung: EUR 2.922,00 EUR brutto pro Monat)

Drücke auf den Button **Jetzt bewerben** oder bewirb dich ab sofort auch ganz einfach über **WhatsApp** oder per **Mail** an christian.schlosser@ergatis.at

Vertriebsberater (m/w/d)

(309)

📍 Standort: Anthering 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 38,5 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 2922 Euro pro Monat 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebsberater (w/m/d) gesucht - Werden Sie Teil unseres innovativen Auftragerteams

Als Personaldienstleister unterstützen wir ein österreichisches Handelsunternehmen für Produkte und Systemlösungen in den Bereichen Glas, Metall, Aluminium und Kunststoffe. Das Unternehmen bedient vorwiegend Kunden aus Bau, Handwerk und Industrie. Zur Verstärkung des Teams suchen wir motivierte Mitarbeiter:innen, die ihr handwerkliches Können in abwechslungsreiche Projekte einbringen möchten.

Ihr Aufgabenbereich

- Betreuung und Bearbeitung von Kundenanfragen sowie technischen Projekten im Bereich Aluminium- und Fassadenlösungen
- Ausarbeitung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten
- Selbstständige Abwicklung von Kundenaufträgen von der Erfassung bis zur termingerechten Auslieferung
- Erstellung und Pflege technischer Zeichnungen, CNC-Fertigungsdaten und projektbezogener Dokumentationen
- Technische und kaufmännische Unterstützung des Außendienstes
- Ansprechpartner für Kunden bei produkt- und projektbezogenen Fragestellungen
- Koordination und Abstimmung mit internen Fachabteilungen zur Sicherstellung eines reibungslosen Projektablaufs
- Pflege bestehender Kundenkontakte sowie Mitwirkung am Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Sicherstellung einer serviceorientierten Kundenbetreuung während des gesamten Auftragsprozesses

- Unterstützung bei der Umsetzung individueller Kundenanforderungen und Projektlösungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. HTL, Lehre mit Matura, Meisterprüfung oder vergleichbare Qualifikation) im Bereich Bautechnik, Metalltechnik, Maschinenbau oder einer verwandten Fachrichtung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie sicherer Umgang mit technischen Zeichnungen und Plänen
- Kenntnisse im Umgang mit CAD-Programmen, idealerweise AutoCAD
- Sicherer Umgang mit MS Office; Erfahrung mit ERP- und/oder CRM-Systemen von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit service- und kundenorientierter Arbeitsweise
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Vorgehensweise
- Teamfähigkeit sowie Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden und internen Ansprechpartnern
- Organisationstalent und ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Technisches Interesse und Bereitschaft, sich in neue Produkte und Systeme einzuarbeiten

Abteilung(en): Gewerbliche Fachkräfte

Tarifvertrag: Arbeitskräfteüberlasser **Entgeltgruppe:** BG D

[Impressum](#)

